



# Développer le modèle économique de sa structure

## Présentation

Cette formation vise à la participation et la mise en œuvre d'un plan de communication et de commercialisation afin d'améliorer le modèle économique de sa structure.

## Objectifs pédagogiques

- Être capable de GERER une organisation sportive
- COMMERCIALISER et PROMOUVOIR les activités du Handball

## Contenus

- La gestion de l'organisation sportive
- Les aspects réglementaires de la gouvernance du sport en France et en Europe
- La maîtrise de la réglementation de base du droit du travail
- La conduite d'un budget
- La commercialisation et promotion des activités Handball
- L'étude de marché
- L'utilisation des produits et des services commercialisables
- La communication des offres de la structure
- Le lien avec partenaires institutionnels et privés

## Temps de formation et Modalités

Ce certificat est composé de :

60 heures de formation pour le parcours complet (certains allègements possibles après le positionnement initial d'entrée en formation) dont :

- **14 heures en centre de formation** réparties sur la saison sportive et organisées sous forme d'alternance d'apports théoriques, de travaux de groupe
- **20 h de formation à distance en classes virtuelles**
- **26 h de formation à distance en autonomie** (site dédié)

*Le stagiaire devra effectuer 30 heures de Mise en Situation Professionnelle auprès d'une structure choisie par le stagiaire en accord avec sa structure d'appartenance et l'organisme de formation (club, comité, ligue).*



### Conditions d'entrée :

- Être licencié.ee FFHB et âgé.ee de +16ans

- Effectuer ses heures de Mise en Situation Professionnelle auprès d'une structure (club, comité, ligue), choisie par le stagiaire, en accord avec sa structure d'appartenance et l'organisme de formation



### Coût :

- **Bénévoles et volontaires en services civiques** : 240€ + 50€ de frais d'inscription

- **Salariés.ées** (prise en charge AFDAS possible) : 720€ + 50€ de frais d'inscription

- **Compte Personnel de Formation (CPF) ou Pôle Emploi** : 480€ + 50€ de frais d'inscription

- **Frais annexes possibles à la charge du stagiaire** (hébergement, déplacement, restauration)



## Développer le modèle économique de sa structure (suite)

### Journées, Dates

- Module 1 = jeudi 1 avril 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 2 = jeudi 8 avril 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 3 = jeudi 15 avril 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 4 = jeudi 22 avril 2021 – 7h en présentiel sur Luynes
- Module 5 = jeudi 6 mai 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 6 = jeudi 13 mai 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 7 = jeudi 27 mai 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 8 = jeudi 3 juin 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 9 = jeudi 10 juin 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 10 = jeudi 2 septembre 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 11 = jeudi 16 septembre 2021 – 2h en Classe Virtuelle
- Module 12 = vendredi 19 novembre 2021 – 7h en présentiel sur Luynes



### Renseignements :

Coordonnateur : Alexandre MARY

[6313000.amary@ffhandball.net](mailto:6313000.amary@ffhandball.net)

Tél : 06 38 99 95 99

### INFORMATION CERTIFICATION (épreuve)

#### Pré requis à l'inscription de la certification

Attester de sa participation à tous les temps de la formation, dont le présentiel, formation à distance, mise en situation pédagogiques, tutorat (s'il y en a).

#### Modalités de l'épreuve

- 1- Le candidat formalise un document présentant le projet économique de la structure et une action visant à améliorer celle-ci, de 15 pages maximum (annexes comprises). Il le transmet au moins un mois avant le jour de l'épreuve à son OFT (HFM).
- 2- Le candidat participe à un entretien de 45 minutes maximum afin de présenter son action à l'aide de supports informatiques (15 minutes maximum) et de répondre aux questions des évaluateurs concernant la commercialisation et la promotion de l'action présentée (30 minutes).

### Inscription à la formation\* OUVERTE A PARTIR DU 1<sup>ER</sup> SEPTEMBRE

Cliquez  
ici



\* Prendre connaissance des Conditions générales de vente (lien) et du Règlement intérieur (lien)

Date limite  
d'inscription  
Vendredi 12 mars  
2021